

长春发展农商银行积极推广农户贷款

年初以来,长春发展农商银行始终坚守农村金融服务阵地,借助多种宣传方式,大力推广“整村授信”,充分利用线上信贷产品“吉信农e贷”,努力为长春市周边农户提供便捷的金融服务。截至目前,农户贷款余额较年初增加1634万元,增长23.6%。

长春发展农商银行制定“明确三走进、执行三走访、完成三提高、实现三任务”工作方针,加大农户贷款投放力度。锁定目标,明确三走进。该行积极走进农户,走进村屯、走进新型农业经营主体,组织营销团队深入村屯、直面农户,主动挖掘信贷需求,积极支持种植养殖大户、新型农业经营主体扩大再生产。深入乡村,执行三走访。该行走访维护老客户、走访营销新客户、走访激活“不良户”,充分发挥“人熟地熟”优势,通过“以老带新”积极拓展新客户,及时掌握“不良户”新动态,通



过“唠家常”方式,全面获取贷款需求,及时掌握市场动态。注重服务,完成三提升。该行加大提升营销技能、提升授信覆盖面、提升团队凝聚力。总结贴近生活、简洁易懂的话术,不断开展广覆盖、接地气的营销宣传,让广大农户了解产品特点、掌握优惠政策,加深对农信品牌认同,进一步提升市场占有率。加强扶

行,实现三任务。该行全力完成走访摸底、营销获客、锻炼队伍目标,通过“地毯式”走访营销,全面了解周边市场现状,进一步有效拓宽获客渠道,磨炼营销技巧,培养营销队伍,积极鼓励员工在竞赛中比高低、业绩上论英雄,全员发力为乡村振兴注入金融“血液”。

城市晚报全媒体记者 宋佳静

建行公益故事

王志伟：“被需要是幸福的”

“志伟,我来办扶贫小额贷款,你帮我看看还缺啥材料?”2021年11月15日,村民刘大爷捏着申请材料,来找王志伟办理扶贫贷款。正值午休时间,王志伟像往常一样,没有回租住的村民家休息,而是在村委会办事大厅为村民办理业务。

连着下了五天的大雪,村路两旁堆起了雪墙。久违的阳光洒在笔直的村道和宽敞的村民广场上。谁能想到,就在几年前,这里还是一个远近闻名的省级贫困村,这就是王志伟扶贫工作的对象——大安市红岗子乡八家子村。

扶贫心路:从纪检干部到驻村书记的转变

2016年3月,任建行白城分行纪检监察特派员的王志伟受单位委派,担任八家子村驻村第一书记。

从银行中层干部到驻村第一书记的角色转变,让他倍感压力。面对全村20.3%的贫困发生率,130户共241名贫困人口,王志伟从走访摸底开始。他用了两个月的时间,走遍了八家子村4个自然屯

130个贫困户,撰写了44项内容、近6000个数据的一手材料,为下一步开展精准扶贫奠定坚实基础。

扶贫法宝：“庭院经济”让贫困户看到希望

5年多以来,在王志伟的不断申请下,建行白城分行先后为八家子村投入50万元扶贫资金,用于发展庭院经济。

“前年种黄豆、去年种蒜、今年种辣椒,王书记开春儿的时候就给我们安排得明明白白,苗和化肥都不用自己掏钱,种好了他还统一帮着卖,我们啥心都不用操。”村民于淑文说,几天就来家一趟的王书记,早已成了村民们的“主心骨”。

扶贫绝招:娶来“金菇娘”异地长出大元宝

八家子村的耕地,主要以黑钙土和淡钙土为主,是粮食种植的短板,却非常适宜黄菇娘的生长发育。

乔有臣先后帮村民建成两个“菇娘大棚”,建成当年,一个大棚的纯收入就达到6000元。

到2021年,八家子村黄菇娘种植面积已达到40公顷,市场交易额近200万元,吸引了不少域外客商来村收购,直接带动了20户贫困户脱贫。现如今,该产业已经成为八家子村脱贫产业的重要支撑。

此外,为了丰富扶贫项目,王志伟探索以合作社带动方式,扶持30户贫困户发展种植大棚39栋,平均每户每年增收4000元;扶持50户贫困户养猪270头、40户贫困户养羊250只,养殖户年平均增收3000元;扶持养牛合作社带动贫困户19户、每户年分红1000元;政府光伏扶贫项目覆盖所有贫困户……彻底让大家的腰包鼓了起来。

2018年11月,八家子村实现整村脱贫,原贫困人口人均纯收入超过9000元。截至2021年10月,脱贫户人均收入10222元,村民(包括非贫困户)人均收入1.5万元左右,八家子村在王志伟的带领下,甩掉了贫困村的帽子。

如今,王志伟依然奋斗在乡村振兴一线,“我们是被需要的人,被需要是幸福的。”王志伟说。

城市晚报全媒体记者 宋佳静

新华保险前三季度总保费近1378亿元 实现稳步增长

10月24日晚,新华保险发布公告。2022年前三季度,面对寿险行业转型压力,新华保险始终保持战略定力,坚持“稳中求进”发展总基调,累计实现原保险保费收入1377.92亿元,同比保持正增长。同时,受去年同期净利润基数高、本期资本市场低迷、投资收益减少因素影响,前三季度净利润同比变动较大,预计归属于母公司股东的净利润为47.82亿元至59.77亿元。

前三季度,新华保险坚持以党建为引领,深耕寿险主航道,着力推动养老产业、发展健康产业、做强做稳资产管理业务三方面。

具体而言,保费收入增长,累计实现原保险保费收入1377.92亿元,同比增长0.9%。财务状况稳健,资产规模维持在万亿之上;偿付能力充足。资产负债匹配良好,长期指向的收益、久期、流动性指标持续改善;大类资产普遍跑赢市场基准。产品加快转型,推动终寿、两全等多元产品销售,二季度以来,多元产品占比逐步提升,业务结构逐渐趋于均衡多元。营销能

力提升围绕队伍、客户、产品、服务等核心领域推动“五大能力”和“一大创新”。科技赋能支持业务发展和优化组织架构,推动新时代等线上平台整合与功能优化,同时推进了多个场景系统支持、数据治理、信息基础设施建设等工作。康养产业发展工程围绕平台公司组建和寿险协同发展,进行延庆颐享社区开业筹备与体验式营销筹划;截至三季度末,三大养老社区入住资格函签署量超过4400份,对应累计应交保费超70亿元;新华卓越康复医院正式开通医保结算。

此外,新华保险将进一步聚焦核心业务发展,着力改善队伍质量,加大产品创新力度,持续推动公司高质量发展。一是稳固业务发展基础。二是推进营销队伍转型。三是优化产品服务供给。包括优化产品保障供给;加强产品创新开发,重点关注养老、健康、医疗类型创新产品研究,研究开发“一带一路”专属产品;打造“产品+服务”生态圈。城市晚报全媒体记者 宋佳静

助力实体出新招 “兴业普惠”添动力

近年来,兴业银行聚焦破解银企信息不对称难题,持续加快数字化转型步伐,着力打造数字普惠金融新模式,“兴业普惠”平台应运而生。

据悉,该平台通过打通数据流、信息流、资金流,应用大数据打破“信息孤岛”,“让数据多跑路,让客户少跑腿”,有效解决企业融资难、融资贵、融资慢痛点,让普惠金融飞入“寻常百姓

家”。上线不到一年,“兴业普惠”平台已吸引5万余户企业注册,接入各类生态平台近700个,解决融资需求730余亿元。

兴业银行相关负责人表示,该行将持续完善“兴业普惠”服务体系,努力实现小微企业贷款“增量、提质、降价、扩面”,为实体经济高质量发展注入更多金融活水。城市晚报全媒体记者 宋佳静

平安产险吉林分公司: 一口价定损 让客户理赔更省心

繁琐的理赔流程、复杂的定损手续、焦急的等待时长...这是众多理赔者进行赔付时都头疼的环节,也是保险公司服务中急需解决的“痛点”。平安产险吉林分公司在理赔服务上不断探索创新,最新推出的人伤一口价定损服务,致力于让客户理赔更省心,收获了客户纷纷赞扬。

“你们这个一口价定损服务实在太方便快捷了,省去了很多麻烦,可以说非常省时省心省钱!”平安产险吉林分公司客户王女士,在长春市某医院,对前来处理自己交通事故的理赔员小周表示着感激。

当天下午,市民李先生正急匆匆赶着回家照顾生病的母亲,不料过斑马线时被没有礼让行人的私家车撞倒,李先生当场受伤。被紧急送往医院后,李先生被诊断为耻骨多处骨折,急需住院。乱了方的私家车车主王女士正不知道该怎么办,第一时间

赶到的小周便帮助王女士垫付了李先生的4000元医疗费,解了王女士燃眉之急。后续,小周持续跟进,与李先生协商一口价赔付事宜,促成双方达成和解。

据悉,平安产险吉林分公司的一口价服务主要针对门诊、住院等简易案件,为伤者提供一口价服务,并在伤者治疗结束时,第一时间与伤者取得联系,协商一口价赔付事宜,一次性协商赔付。这种为伤者实现快速理赔的方式解决了伤者的赔付需求,用专业的理赔服务取得客户及伤者的信任,让伤者感受到温暖,切实做到让客户省心、省时、满意。

“我们致力于用细心、专业的理赔服务温暖伤者,日后也会帮助更多伤者实现快速理赔,让伤者感到真正的省心、满意。”平安产险吉林分公司人伤理赔团队负责人表示。城市晚报全媒体记者 宋佳静

中国太保寿险四平中支 开展防范养老领域非法集资宣传活动

为进一步提高老年人的法治意识和识骗防骗能力,增强风险防控意识,共同维护经济金融秩序稳定,9月14日,中国太保寿险四平中心支公司积极组织员工开展防范养老领域非法集资宣传活动。

活动期间,宣传人员走进公司附近的养老院,通过发放非法集资宣传材料、现场讲解等方式,向老年群体介绍非法集资的特征、表现形式和预防措施,并对典型案例等重点内容



进行讲解,让老年人认识到非法集资的危害性,提醒他们要增强风险辨别能力,鼓励他们积极参与到防范和打击非法集资的行动中来,自觉抵制非法集资行为,守护好自己的钱袋子。

下一步,中国太保寿险四平中心支公司将持续加强防范养老领域非法集资宣传活动,进一步扩大宣传覆盖面,引导、帮助老年群体树立理性投资、防范风险的意识。

城市晚报全媒体记者 宋佳静

兴业银行累计实现数字人民币缴税超10亿元

近日,兴业银行成功“解锁”数字人民币缴税应用场景。截至10月17日,通过福建省电子税务局“三方协议缴款”方式,以兴业银行数字人民币钱包签约缴纳税款超10亿元,打造了可推广复制的“数币+税收”场景。

据兴业银行相关负责人介绍,在人民银行福州中支以及福建省、市、区各级税务部门的支持下,兴业银行顺利完成支付系统联调联试、国库银三方协议重签、钱包支付额度升级等前期重点准备工作,确保了数字人民币钱包“数币+税

收”业务模式顺利上线。

“兴业银行将持续优化数字人民币缴税技术手段和业务流程,有力推动数字人民币试点工作扩面增量。”兴业银行相关负责人表示。

城市晚报全媒体记者 宋佳静