

# 借“牛势”兴“牛业”

## ——我省推进“秸秆变肉”暨千万头肉牛建设工程纪事

从畜牧大省向畜牧强省跨越!吉林正加速蝶变。

作为全国重要的优势肉牛主产区,我省肉牛总量规模、质量标准、种源建设等均处于全国领先水平。

紧扣时代脉搏,准确把握新发展阶段“三农”工作的战略定位,我省启动实施“秸秆变肉”暨千万头肉牛建设工程。在各项政策举措的强力推动下,全省肉牛产业规模不断做大、质量不断做优,养殖业增速“领跑全国”、大项目建设增势强劲、融资机制创新取得突破性进展,工程建设取得扎实成效,被国家评为脱贫攻坚和乡村振兴衔接的优秀项目。

### 高位推动 产业发展“牛劲十足”

让“四个蹄子”追赶“四个轮子”成为全省广泛共识。省政府高规格组建了“秸秆变肉”暨千万头肉牛建设工程领导小组和专家委员会,从省直14个部门抽调30人组建了省肉牛办,省政府出台了“牛十条”等4个政策性文件,全省61个市县成立了领导小组或肉牛专班,24个市县配套制定了具体扶持政策,形成了由“一把手”亲自抓工作推进、抓政策扶持、抓项目实施的组织推进机制,极大地调动了各地和广大养殖加工企业的积极性。

肉牛大项目建设提档升级。全省谋划推进千头以上肉牛产业化大项目209个,比工程实施前新增175个;万头以上牛场21个,比工程实施前新增17个。其中,竣工项目62个,肉牛饲养量19万头;在建项目107个,边建边养牛4.74万头;谋划项目40个,设计饲养能力59.38万头;新建肉牛屠宰加工项目11个,新增产能103.5万头,现已投产1个、即将投产1个,在建9个;通过国家审核入库肉牛专项债项目47个,其中发行债券项目28个,发债77.08亿元。

肉牛产业加速集群集聚。大县养殖增量明显,截至今年9月末,全省34个肉牛养殖大县养殖总量达到529.3万头。大乡大村大户存栏比重加大,100个大乡(镇)、1000个专业村、1万个大户肉牛增量明显,目前,存栏分别达到166.7万头、165.1万头和99.4万头。产业园区养殖增量明显,全省规划的10个肉牛产业园区饲养量达到237.6万头。同步启动中东西三大肉牛产业集群建设,在农安、榆树、

伊通、梨树、通榆、敦化6个县(市),启动了基础母牛扩群提质项目。

### “放母还犊”培育“牛”老板

走进镇赉县和合牧业发展有限公司,一排排现代化钢结构牛舍排列整齐,膘肥体壮的肉牛悠闲地晒着太阳。“在政府的扶持下,我们创办了养牛场,收入逐年增加,辐射带动周边村民一起养牛致富。”和合牧业总经理谷月说,借助脱贫攻坚政策,政府投资2.5亿元建设4个肉牛养殖扶贫基地,鼓励企业租赁经营,采取“政府+龙头企业+农户”模式,夯实肉牛产业基础,经过几年发展,企业肉牛养殖规模发展到1.3万头。

适宜的环境、优质的牧草,是镇赉县发展肉牛养殖业的天然优势。如何依托这一优势,全局谋划肉牛养殖全产业链,实现持续良性发展?镇赉县紧紧抓住“秸秆变肉”暨千万头肉牛建设工程机遇,将肉牛产业作为全县“三双一旅”战略重要一环,制定出台《镇赉县“十四五”时期肉牛产业高质量发展实施意见》和《镇赉县发展壮大肉牛产业十八条政策措施》,明确“强基、扩面、提质、延链、赋能”肉牛产业发展十字方针思路,强力推动肉牛产业快速发展。

“过去,养殖户往往采取‘单打独斗’的养牛方式,要实现肉牛产业的规模化、集约化、标准化发展,就必须走合作之路。”众合牧业发展有限公司负责人杨秀超颇有感触,从去年3月开始与和合牧业合作,以2.6万元/头的价格购进100头已经怀孕母牛,母牛生产后和合牧业再以1.1万元/头价格回购牛犊,这种“放母还犊,保底回收”的方式不仅给杨秀超吃了一颗“定心丸”,也让当地更多的农户当起了“牛”老板。

近年来,镇赉县鼓励引导龙头企业将经营重点由肉牛育肥向引母扩繁转变,由重点支持龙头企业做大做强向“企业+农户”合作发展转变,采取“放母还犊”“母牛超市”等形式带动农户养殖,迅速壮大肉牛养殖规模。截至目前,和合牧业累计下放优质母牛2312头、回收牛犊453头。

### 健康养殖 肉牛吃上“营养餐”

玉米收获后的秸秆如何处理,一直是困扰农民的难题。而在伊通县,秸秆却成为抢手的“香饽饽”。

在位于伊通县的吉林省绿秀牧业开发有限公司生产车间,机械轰鸣,工人们在加班加点忙碌着,一捆捆从地里打包回来的秸秆,通过发酵变成了肉牛的“美味佳肴”。绿秀牧业经理王宇告诉记者,公司通过引进中国农业大学张日俊教授团队主持研究的“菌酶协同发酵秸秆生物饲料技术”,从根本上改变肉牛“吃干秸秆、喝凉水”的传统饲喂习惯,加快秸秆利用方式变革。“我们已经在全县4个乡镇、15个村屯推广这项技术,实行自主生产加工配送饲料,取代外购饲料,可节约成本20%左右,农户饲喂积极性很高。”

聚焦资源优势,向科技要效益,以联合互助站模式打造乡村养殖产业生态链。企业以养殖大村为主体,以“千头牛”为单元,布局建设肉牛养殖社区,在其养殖单元内设置配套中央厨房,饲料统一加工后,直接配送给分散的养殖户,中央厨房按照动物日粮营养均衡需求,统一配方、统一采购原料、统一标准生产。这种通过集中规模采购、集约化生产来实现饲料的质优价廉,降低安全风险,更有利于养殖户降低饲料成本,提高经济效益。

通过这一模式,解决了农民花大价钱远程购买饲料的痛点,实现了互助集约化、产品标准化、工艺流程化、配方精准化、绿色全程化、养殖健康化,探索出秸秆生物饲料自主化可复制、可推广的伊通经验,推动我省肉牛产业高质量发展。

“下一步,我们将在全县15个乡镇建立中央厨房核心平台化科技示范引领,争取在两年时间内实现中央厨房模式对伊通县养殖领域全覆盖,让伊通养殖品牌叫得更响。”王宇满怀信心地说道。

### 记者手记:

肉牛产业上连种植业,下接加工业,附加值高、产业链长、带动力强。各地各部门坚持全省上下“一盘棋”,统筹力量、夯实责任、下真功夫,扎实推进“秸秆变肉”暨千万头肉牛建设工程,紧盯薄弱环节,强化政策带动,优化服务保障,加快“四个蹄子”追赶“四个轮子”步伐,推动肉牛全产业链发展,走出一条种养结合、农牧循环、环境友好、一二三产业融合之路,打造农业新优势,推动吉林由畜牧大省向畜牧强省迈进。

吉林日报记者 王伟

## 第十一届中国技术市场协会“金桥奖”揭晓

我省共获得优秀项目奖2项、先进个人奖3项

近日,第十一届中国技术市场协会“金桥奖”评审结果公布,由长春理工大学牵头,联合北京理工大学、航天科工二院706所申报的项目“烟雾环境下偏振成像探测关键技术及应用”荣获优秀项目奖,科学技术研究院冯大伟荣获先进个人奖。这是自中国技术市场“金桥奖”创办以来,长春理工大学首次获奖,体现了学校近年来在科技服务、成果转化方面取得的突出成效。

长春理工大学光电工程学院空间光电技术研究所付强研究员团队的“烟雾环境下偏振成像探测关键技术及应用”项目是针对复杂恶劣传输环境造成的光电探测设备作用距离短、图像对比度弱、通信信噪比低、环境适应能力差等亟待解决的实际问题,开展了偏振特性测试和偏振成像探测领域的技术攻关,解决了面向非球形、非均匀、非各项同性介质环境的偏振光穿透烟雾机理及建模、模拟环境条件可控的偏振特性测试、提升环境适应性的偏振去雾成像及信息处理、多维信息融合的偏振成像探测等关键技术,填补了我国非球形、非均匀、非各项同性介质环境偏振传输研究领域的空白,技术达到国际先进水平。

据悉,第十一届中国技术市场“金桥奖”吉林省共获得优秀项目奖2项、先进个人奖3项。

城市晚报全媒体记者 刘旭

## 建行通化分行：为地方经济高质量发展注入强劲动能

作为服务地方经济社会发展的金融主力军,建行通化分行主动扛起服务实体经济责任担当,紧密围绕吉林省“一主六双”高质量发展和通化市“一四五”发展规划,持续做好金融服务,为地方经济高质量发展注入了强劲动能。

### 专注主责主业为实体经济“输血动脉”

通化建新科技有限公司是国家级“专精特新”小巨人企业和单项冠军示范企业。今年以来,受国际环境影响,企业国外项目进展放缓,回款困难导致企业资金紧张,建行通化分行得知企业困境后,主动对接企业需求,迅速为企业办理续贷并新增授信1亿元,有效缓解企业资金压力。

此外,建行通化分行建立分支行联动机制,积极对接通化市“十大行动 百项工程”项目等,推进通化地区重点项目快速发展。截至2022年11月末,该行各项贷款余额达98亿元。

### 引金融活水浇灌田间地头

田艳是通化市柳河县凉水河子镇肉牛养殖大户,随着肉牛养殖行业持续向好,便产生了扩大经营规模的想法,但苦于资金紧张,养殖规模始终无法扩大。经过走访,建行柳河支行得知田艳情况后,迅速联系省农担公司,共同研究解决方案,最终以活体牛为抵押为田艳发放贷款300万元,及时解决了其资金难题。

家住梅河口市海龙镇兴隆村的赵刚同样感受到了建行金融服务的暖意。今年春耕备耕期间,赵刚因缺乏资金不能及时投入到生产。建行梅河口支行了解情况后,帮助其申请了10万元建行“裕农快贷”产品。

从脱贫攻坚到乡村振兴,建行通化分行始终坚守“三农”本源,让越来越多像田艳、赵刚一样的农户感受到了优质金融服务。截至2022年11月末,该行涉农贷款余额达49亿元。

### 提高服务效率 搭建百姓美好生活“桥梁”

近日,资金需求迫在眉睫的通化某家具店老板张先生通过建行“惠懂你”APP申请到了50万元“信用快贷”。从正式申请到支用放款用时仅十几分钟,这一服务模式和服务效率让张先生感到非常欣喜。

近年来,建行通化分行精准支持小微企业需求,截至2022年11月末,该行普惠金融贷款余额7.52亿元。 城市晚报全媒体记者 宋佳静

## 服务,从“源头”到“龙头”

### 新时代 新征程 新伟业

“南关区卫生服务中心项目供水管道施工已经结束了,今天就得安装计量仪表,一定不能耽误用户如期用水。”

“今天还有一户企业要做线下载收和线上申报,咱们再去趟验收现场。”

“永春镇供水项目也得去一趟,看看管现在下到什么程度了。”

……

11月17日一大早,长春水投集团用户发展办公室技术服务处处长李宏的电话就开启了“热线模式”。记者见到他时,李宏正在安排工作。简单打了个招呼,他便带着记者驱车前往第一个目的地。

李宏的另一个身份是客户服务经理,每天他都要带领客户服务团队奔跑在长春市的大街小巷。他被同事们称为“活地图”,哪里铺设的是什么类型的管线、哪个项目进行到什么环节,他都了然于心。

除了技术拔尖,李宏做起服务来更没的说。“稳当点,慢慢往下放……”刚到南关区卫生服务中心给水管道工程项目现场,李宏就马上跟踪协调计量仪表安装工程。“我们在接到项目方电话咨询后,实行前置服务,施工单位准备施工材

料。同时,派出技术人员办理各项施工前期手续,全程只需3天,就可完成供水外线施工任务。”李宏告诉记者,“根据用户用水需求计划,我们可提前0.5个工作日完成现场计量仪表安装。”

“整个安装过程我们都有客户代表跟踪服务,只要用户有需求,不需要他们再去其他部门办任何手续,前期的供水接入、计量仪表安装、供水报装申请等手续我们都可以代办。”李宏说,针对工商业企业用户,计量仪表安装由水务集团出资,用户实现零投资。

近年来,长春水投集团通过实行零材料、零上门、零审批、零成本、零等待、优服务的“五零一优”及“免申即接入、报装即通水”“全程网办”智慧化一站式供水报装服务,实现了从“源头”到“龙头”的审批服务,纵向到底,帮办服务横向到边。

“马上快到10点了,一会儿卓图经贸公司那边就开始线上申报和线下验收了,这就得过去。”看完现场,李宏又赶往下一处项目。“这是一家国际赛马俱乐部,之前都是使用地下水,现在想使用自来水。我们在提前进行信息采集后,为其提供了‘获得用水’三项报装服务。”

当天,李宏还去了世纪大街管线性排

迁工程项目、永春镇供水工程项目和长春市第六净水厂工程项目现场,冬日的寒风丝毫没影响到他的工作热情。

今年,申请、办结用水的企业获得用水办理平均用时约26分钟;全市275个市、区及公共服务企业窗口大厅政务服务网络全覆盖;自2019年以来,在“获得用水”指标方面,连续3年助推长春市取得全省营商环境评价第一名,并将典型经验做法写入《2021中国营商环境报告》……在长春水投集团,还有许许多多的“李宏”们,为优化营商环境和提升供水服务保障而奔忙着。

### 记者手记:

采访结束后,“水投人”不怕吃苦、积极向上的画面一直在记者眼前萦绕。从“源头”到“龙头”,将服务贯穿工作始终,把“放心水”送进千家万户。长春水投集团以服务擦亮品牌,用服务温暖人心,让长春“获得感”便利度更高,幸福感更久。从他身上更能感受到长春营商环境持续改善的强大合力和动力。

吉林日报记者 孙红丽

**渤海银行长春分行** 理财募集期:2022年12月8日-2022年12月12日  
 成立日:2022年12月13日  
**渤惠尊享理财182天业绩基准区间3.02%-3.72% 1万元起购,额度有限**  
 财富热线:0431-81965333 地址:长春市绿园区西安大路2699号(与春明街交汇处)  
 乘车路线:乘14、22、222、64、224、364到铁西街下车即是 温馨提示:理财有风险,投资需谨慎